



# Export – sind Sie dabei?

- ✓ Beginnen wir mit der Frage: „Was können wir für Sie tun?“
- ✓ Liefern Sie Ware in Länder außerhalb der EU (sogenannte Drittländer), kommt gleich eine ganze Reihe an Bürokratie auf Sie zu.
- ✓ Dies beginnt schon weit im Voraus mit dem Abschluss des Kaufvertrages und den darin enthaltenen **Zahlungsbedingungen**. Gibt es eventuell Gründe das Geschäft in **USD** abzuwickeln? Oder wollen Sie auf Nummer sicher gehen und die Zahlung vertraglich per **Akkreditiv** vereinbaren? Wissen Sie schon wie die Ware von A nach B kommt und was für **Frachtkosten** Sie einkalkulieren müssen?
- ✓ Bereits in diesem frühen Stadium kann **i-TMS®** Sie unterstützen. Sprechen Sie uns an...
- ✓ Ist die Ware bereit zur Auslieferung sind vor der tatsächlichen Ausfuhr, neben nationalen Vorschriften wie z.B. der Außenwirtschaftsverordnung und dem Außenwirtschaftsgesetz, auch viele europäische Verordnungen zu berücksichtigen. Dies leichtfertig mit einem „**hat bisher ja auch geklappt**“ abzutun, kann schnell zu Bußgeldern und Sanktionen führen.
- ✓ **Nehmen Sie sich die Zeit** und schauen Sie sich die nächsten Seiten mit den folgenden Themen genauer an! **Sie können noch nicht alles einsortieren? Gerne nehmen wir uns die Zeit Ihnen in einem persönlichen Gespräch Ihre Fragen zu beantworten.**

- Ausfuhrabfertigung
- Versand
- EMCS (für verbrauchssteuerpflichtige Waren)
- Gelangensbestätigung (für Lieferungen innerhalb der EU)
- Warenursprung / Präferenzen  
(wurde die Ware in der EU hergestellt? Prüfen Sie mögliche Vorteile!)
- Compliance (alles zum Thema Einhaltung von Gesetzen und Richtlinien)
- Datenverarbeitung (warum kompliziert, wenn es auch einfach geht?)

**Mit i-TMS® auf der sicheren Seite!**

